

## ÜBER TLDR STUDIOS

**TLDR Studios** entwickelt Business-Podcasts und Kommunikationsformate für Unternehmen und Verbände, die Entscheider:innen erreichen, Vertrauen aufbauen und messbaren Impact erzeugen. Du arbeitest direkt mit den Gründern und bist an allem beteiligt, was uns wachsen lässt: von der Neukundengewinnung über Strategie bis zur Weiterentwicklung unseres Geschäftsmodells.

## DEINE AUFGABEN

### Business Development & Neukundengewinnung

- › Du identifizierst Unternehmen und Ansprechpartner:innen, die zu TLDR Studios passen
- › Du recherchierst relevante Zielkunden und baust gemeinsam mit uns eine systematische Pipeline auf
- › Du entwickelst individuelle Ansprachen über LinkedIn, E-Mail und persönliche Netzwerke
- › Du vereinbarst Gespräche mit potenziellen Kunden und bereitest diese gemeinsam mit uns vor
- › Du entwickelst ein Gespür dafür, welche Unternehmen aktuell Kommunikationsbedarf haben

### CRM & Prozesse

- › Du pflegst unser CRM (HubSpot) und sorgst für eine saubere Datenbasis
- › Du behältst unsere Pipeline im Blick und stellst sicher, dass nichts verloren geht
- › Du trackst relevante Kennzahlen und schaffst Transparenz über unsere Vertriebsaktivitäten
- › Du unterstützt dabei, unsere Vertriebsprozesse kontinuierlich weiterzuentwickeln
- › Du nutzt KI nicht nur als Tool, sondern als festen Bestandteil unserer Arbeitsweise: Du identifizierst, testest und etablierst AI-gestützte Workflows, die Vertrieb, CRM, Recherche, Content-Prozesse und interne Abläufe schneller, besser und skalierbarer machen

### Unternehmensaufbau

- › Du arbeitest direkt mit den Gründern an den wichtigsten Themen des Unternehmens
- › Du übernimmst eigenständig Projekte und bringst sie zuverlässig ins Ziel
- › Du koordinierst Themen, schaffst Struktur und sorgst dafür, dass Dinge vorankommen
- › Du bekommst Einblicke in Vertrieb, Kundenprojekte, Unternehmensaufbau und strategische Entscheidungen

### Entwicklungsperspektive

- › Du übernimmst früh Verantwortung und wachst mit dem Unternehmen
- › Du arbeitest eng mit Entscheidern aus Unternehmen, Verbänden und Agenturen zusammen
- › Du entwickelst dich Schritt für Schritt in Richtung eigener Kunden- und Umsatzverantwortung
- › Du gestaltest aktiv mit, wie TLDR Studios weiter wächst

## DEIN PROFIL

- › Du hast erste Berufserfahrung und Lust, Verantwortung zu übernehmen
- › Du gehst gerne auf Menschen zu und hast keine Scheu, den ersten Schritt zu machen
- › Du arbeitest strukturiert und bringst Dinge ins Ziel
- › Du interessierst dich für Vertrieb, Wachstum und Unternehmensaufbau
- › Du bist offen für neue Technologien und denkst in Möglichkeiten statt in Grenzen
- › Du bist neugierig, pragmatisch und packst Dinge an

## WARUM TLDR STUDIOS

### Direkte Zusammenarbeit mit den Gründern

Du arbeitest eng mit uns zusammen und bekommst Einblicke in die wichtigsten Entscheidungen und Themen des Unternehmens

### Verantwortung ab Tag eins

Du übernimmst eigene Projekte, treibst Themen voran und gestaltest aktiv mit, wie TLDR Studios wächst

### Steile Lernkurve

Du lernst Vertrieb, Business Development und Unternehmensaufbau direkt in der Praxis – nicht aus einem Lehrbuch

### Spannende Kunden & wertvolle Kontakte

Du arbeitest mit Entscheider:innen aus Unternehmen, Verbänden und Agenturen zusammen und baust dir früh ein starkes Netzwerk auf

NICHT ZUSCHAUEN. MIT AUFBAUEN.

## Klingt nach dir?

Schick uns deinen Lebenslauf, dein mögliches Startdatum und deine Gehaltsvorstellung – wir freuen uns auf dich.

[idliketowork@tldrstudios.com](mailto:idliketowork@tldrstudios.com)